

Beruflicher Erfolg bei Vermeulen Heitkamm

Als innovativer mittelständischer Großhandelsbetrieb für Dachbaustoffe sind wir seit 120 Jahren der kompetente Partner des Dachdeckerhandwerks im Raum Krefeld und Umgebung.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort **Tönisvorst** suchen wir zum nächstmöglichen Termin je eine/n

Fachberater Dachbaustoffe (m/w/d) im Vertriebsinnendienst und im Vertriebsaußendienst

Ihre Aufgabe

Sie sind für die ganzheitliche Beratung, Betreuung und Auftragsbearbeitung unserer Profi-Kunden verantwortlich. Nach einer intensiven Einarbeitung sorgen Sie dafür, dass unsere Kunden bei Ihnen schnell und einfach alles finden und bekommen, was sie für ihre tägliche Arbeit auf der Baustelle benötigen. Ihre Aufgaben reichen vom Beratungsgespräch im direkten Kundenkontakt über den aktiven Verkauf bis zur kundenorientierten Warenpräsentation.

Ihre Qualifikation

Neben einer kaufmännischen Ausbildung verfügen Sie über einige Jahre Berufserfahrung im Vertriebsbereich. Branchenkenntnisse wären von Vorteil. Daneben sind Sie mit den gängigen MS-Office-Anwendungen vertraut. Sie sind der ideale Bewerber, wenn Sie Ihre Aufgabe als tägliche Herausforderung sehen und Sie Interesse an der Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen sowie serviceorientiertem Handeln haben. Sie begeistern sich für den Vertrieb, haben Spaß am Kundenkontakt, sprechen die Sprache unserer Fachkundschaft und sind sehr dienstleistungs- und serviceorientiert.

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen eine unbefristete, abwechslungsreiche Tätigkeit in einem kundenorientierten Team. Wir sichern Ihnen eine leistungsgerechte Bezahlung, eine betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen sowie einen übergesetzlichen Urlaubsanspruch zu.

Reizt Sie die Aufgabe, dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (gerne per E-Mail) mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen.

Vermeulen Heitkamm GmbH
Personalabteilung
Auf dem Toelen 10, 59229 Ahlen
bewerbung@vermeulen-heitkamm.de

